



On peut se sentir dépassé par l'évaluation de ses partenaires cloud. Ces 10 questions clés vont vous aider à trouver l'offre qui correspond le mieux à vos objectifs.

1. POUVEZ-VOUS PRENDRE EN CHARGE N'IMPORTE QUELLE CHARGE DE TRAVAIL?

Les charges de travail modernes nécessitent une prise en charge moderne. Vos partenaires cloud doivent être capables de prendre en charge les charges de travail nécessaires à votre entreprise, y compris :

- **Big data**: pour analyser des quantités de données importantes, construire des modèles prédictifs et accélérer les processus de prise de décision.
- Open source : pour prendre en charge des applications critiques pour la protection des données et une récupération des données rapide.
- Les infrastructures hyperconvergées : pour héberger les données et applications critiques dans des environnements toujours actifs et à haute disponibilité.
- Les applications hybrides existantes: pour utiliser des applications existantes qui sont toujours nécessaires à votre entreprise.

2. DISPOSEZ-VOUS DE CAPACITÉS DE RESTAURATION GRANULAIRE?

Lorsque votre entreprise a besoin de restaurer des données ou des fichiers, vous avez rarement besoin de tout restaurer en une fois. Vos fournisseurs de cloud doivent être capables de prendre en charge la récupération de données au niveau granulaire pour que vous puissiez récupérer des fichiers et des éléments individuels de vos sauvegardes.

3. PRENEZ-VOUS EN CHARGE LA DÉDUPLICATION INTELLIGENTE?

La prise en charge de la déduplication est essentielle pour la protection de données mais c'est encore mieux si vos partenaires prennent en charge la déduplication intelligente. Ces capacités permettent à votre entreprise de visualiser l'intégralité du stockage et des données et de compresser toutes ces informations. Votre entreprise peut ainsi réduire la quantité de données qu'elle stocke, ainsi que la bande passante nécessaire à la sauvegarde et ses fenêtres de sauvegarde.

4. DISPOSEZ-VOUS D'OPTIONS DE STOCKAGE MULTINIVEAU?

Les besoins de votre entreprise évolueront. Un bon partenaire cloud devra s'adapter. Il est important de pouvoir passer à des niveaux plus élevés et plus performants pour prendre en charge vos besoins croissants en matière de protection des données et de disponibilité. Il est également important de pouvoir passer à des niveaux moins élevés et dont le coût est réduit si les besoins de votre entreprise évoluent. Ces options d'évolutivité doivent également offrir la possibilité d'optimiser vos données de façon intelligente pour quelles soient disponibles, rentables et compressées pour vous.

5. À QUELLE VITESSE POUVEZ-VOUS LANCER LA REPRISE APRÈS INCIDENT?

Lorsque des interruptions ou des pannes se produisent, vous voulez vous assurer que vos données soient protégées, que vos applications puissent être rapidement récupérées et que le temps d'arrêt soit le plus court possible. Vos partenaires doivent être capables de prendre en charge vos stratégies de reprise après incident, avec notamment :

- Des options de récupération orchestrées et automatisées : ces capacités aident vos applications à se reconnecter automatiquement et à prendre en charge les orchestrations une à une avec une intervention humaine minimale voire inexistante.
- Des test et simulations de récupération: ces capacités vous permettent de tester 100 % de vos scénarios de reprise après incident ou de migration de façon sécurisée et non intrusive pour confirmer qu'il n'y a pas de problème dans vos stratégies de récupération.
- La prise en charge de plusieurs fournisseurs : votre entreprise fait probablement appel à plusieurs fournisseurs différents pour héberger diverses applications, vous devez donc pouvoir passer d'un fournisseur à l'autre dans votre stratégie de reprise après incident. Cette approche indépendante des fournisseurs vous aide à vous assurer que tout est protégé.

6. POUVONS-NOUS CHOISIR NOTRE ACCORD DE NIVEAU DE SERVICE (SLA)?

Votre entreprise a besoin d'être flexible en matière de récupération des données pour créer et conserver les sauvegardes dont vous avez besoin. Vos partenaires doivent vous laisser passer d'un service ou d'une infrastructure à l'autre facilement et choisir le SLA qui correspond à vos besoins spécifiques.

7. AURONS-NOUS UNE VISIBILITÉ EN TEMPS RÉEL SUR L'INTÉGRITÉ DE L'ENTREPRISE?

Votre entreprise doit savoir que tout fonctionne comme prévu et agir rapidement si ce n'est pas le cas. Vos partenaires cloud doivent être capables de vérifier que vous avez les capacités d'évaluer et de revoir continuellement vos processus d'entreprise. Cela vous permet de combler d'éventuelles lacunes en matière de protection ou de disponibilité avant qu'elles ne deviennent des problèmes importants.

8. PRENEZ-VOUS EN CHARGE LES PLATES-FORMES DE VIRTUALISATION?

Beaucoup d'entreprises s'appuient sur les machines virtuelles et la virtualisation pour exécuter plusieurs systèmes d'exploitation, systèmes virtuels ou applications en même temps afin d'améliorer leur productivité et réduire les coûts. Pour continuer à profiter de ces avantages, assurez-vous que vos partenaires cloud puissent facilement interagir avec les plates-formes de virtualisation que vous utilisez ou les intégrer.

9. OFFREZ-VOUS DES VOIES DE MIGRATION FLEXIBLES VERS LE CLOUD?

Toutes les entreprises effectuent leur migration vers le cloud de façon différente. Un bon partenaire doit pouvoir prendre en charge votre migration à toutes les étapes de votre parcours. Assurez-vous qu'il est facile d'assurer la migration de vos applications vers le cloud avec des interruptions minimales. Vérifiez que vos partenaires vous permettront de réaliser la migration selon vos conditions et votre calendrier.

10. COMMENT PRENEZ-VOUS EN CHARGE LA DISPONIBILITÉ DES APPLICATIONS DANS LE CLOUD?

Les entreprises peuvent penser que les applications sont indépendantes de l'infrastructure cloud mais ce n'est pas le cas. Un temps d'arrêt dans le cloud, même de quelques microsecondes, peut avoir des conséquences sur votre structure informatique. De plus, il peut entraîner une limitation de l'accès de vos clients à vos applications, des pertes de données, des menaces, et même des pertes de revenus importants. Vos partenaires cloud doivent pouvoir prendre en charge vos applications afin de résoudre intelligemment leurs problèmes et récupérer vos applications facilement, pour que vous n'ayez pas à subir d'interruption dans vos activités d'entreprise.

VERITAS: UN PARTENAIRE DE CONFIANCE POUR VOTRE ENTREPRISE

Cela ne correspond pas aux besoins de votre entreprise? Veritas peut vous aider.

Avec des dizaines d'années d'expérience, Veritas possède les outils et les solutions pour aider votre entreprise à continuer sa transition vers le cloud tout en protégeant vos données, en assurant la continuité des affaires et en renforçant la résilience.

En savoir plus sur https://www.veritas.com/solution/cloud.

À PROPOS DE VERITAS

Veritas Technologies est un leader mondial de la protection et de la disponibilité des données. **Plus de 80 000 entreprises, dont 87 % des entreprises du classement Fortune Global 500**, nous font confiance pour faire abstraction de la complexité informatique et simplifier la gestion des données. La plate-forme Enterprise Data Services automatise la protection et orchestre la récupération des données partout où elles se trouvent, garantit la disponibilité des applications critiques, 24 h/24 et 7 j/7, et fournit aux entreprises les informations dont elles ont besoin pour se conformer à une réglementation en constante évolution. Connue pour sa fiabilité à différentes échelles et son modèle de déploiement qui répond à tous les besoins, la plate-forme Veritas Enterprise Data Services prend en charge plus de 800 sources de données différentes, plus de 100 systèmes d'exploitation différents, plus de 1 400 cibles de stockage, et plus de 60 plates-formes cloud différentes. Pour en savoir plus : www.veritas.com. Suivez-nous sur Twitter : @veritastechllc.

2625 Augustine Drive, Santa Clara, CA 95054 +1 (866) 837 4827 www.veritas.com Vous trouverez sur notre site web les adresses et numéros de téléphone de nos agences locales. www.veritas.com/company/contact

